

SULIT

SULIT



BAHAGIAN PEPERIKSAAN DAN PENILAIAN
JABATAN PENDIDIKAN POLITEKNIK
KEMENTERIAN PENDIDIKAN TINGGI

JABATAN PERDAGANGAN

PEPERIKSAAN AKHIR
SESI DISEMBER 2015

PM504: GLOBAL MARKETING

TARIKH : 12 APRIL 2016
MASA : 8.30 AM – 10.30 AM (2 JAM)

Kertas ini mengandungi ENAM (6) halaman bercetak.

Esei: 4 soalan

Dokumen sokongan yang disertakan : Tiada

JANGAN BUKA KERTAS SOALANINI SEHINGGA DIARAHKAN

(CLO yang tertera hanya sebagai rujukan)

SULIT

INSTRUCTION:

Answer ALL questions.

ARAHAN:

Jawab SEMUA soalan.

QUESTION 1

SOALAN 1

- (a) Define global marketing environment.

Takrifkan persekitaran pemasaran global.

[5 marks]
[5 markah]

- (b) Discuss FOUR (4) rights in pressure group with suitable examples.
Bincangkan EMPAT (4) hak kumpulan pendesak berserta contoh yang sesuai.

[8 marks]
[8 markah]

- (c) Explain how the following intermediate environment forces can influence company's marketing activities in global market with appropriate examples.
Terangkan bagaimana faktor persekitaran perantaraan berikut boleh mempengaruhi aktiviti pemasaran firma dalam pasaran global berserta contoh yang sesuai.
- i. Supplier
Pembekal
 - ii. Distributors
Pengedar
 - iii. Facilitators
Pemudahcara
 - iv. Shareholder
Pemegang saham

[12 marks]
[12 markah]

<p>SULIT</p> <p>QUESTION 2 SOALAN 2</p> <p>(a) Discuss the terms below with appropriate examples.</p> <p>CLO2 C2</p> <ul style="list-style-type: none"> i) Organizational Culture ii) National Culture <p><i>Bincangkan terma-terma di bawah berserta contoh yang sesuai:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> i) Budaya Organisasi ii) Budaya Kebangsaan <p style="text-align: right;">[10 marks] [10 markah]</p>	<p>SULIT</p> <p>QUESTION 3 SOALAN 3</p> <p>A brand can be defined as “a name, term, sign, symbol or combination of them which is intended to identify the goods and services of one seller or group of sellers and to differentiate them from those competitors.</p> <p><i>Jenama boleh ditakrifkan sebagai "nama, istilah, tanda, simbol atau kombinasi antaranya yang bertujuan untuk mengenalpasti barang dan perkhidmatan seseorang penjual atau kumpulan penjual dan untuk membezakan mereka dari kalangan pesaing.</i></p> <p>CLO1 C1</p> <p>(a) Define brand piracy. <i>Takrifkan cetak rompak jenama.</i> [1 mark] [1 markah]</p> <p>CLO1 C1</p> <p>(b) List FOUR (4) reasons for the growth of counterfeit products. <i>Senaraikan EMPAT (4) alasan yang menyumbang kepada peningkatan dalam produk cetak rompak.</i> [4 marks] [4 markah]</p> <p>CLO1 C2</p> <p>(c) Discuss FIVE (5) anti-counterfeiting strategies. <i>Bincangkan LIMA (5) strategi anti-cetak rompak</i> [20 marks] [20 markah]</p>
<p>3</p>	<p>SULIT</p> <p>4</p>

SULIT

QUESTION 4
SOALAN 4

- (a) State **FOUR (4)** factors that influence global pricing.

*Nyatakan **EMPAT (4)** faktor yang mempengaruhi harga global*

[4 marks]
[4 markah]

CLO3
C1

- (b) One of the most important aspects to consider when your products are entering foreign markets is about terms of payment.

Explain terms of payment applied in global market as listed below:

Salah satu aspek yang paling penting perlu dipertimbangkan apabila produk anda memasuki pasaran asing adalah tentang terma pembayaran.

Terangkan terma-terma pembayaran seperti yang tersenarai di bawah:

- i. Cash in advance

Pendahuluan tunai

- ii. Letter of credit

Surat kredit

- iii. Bills of exchange

Bil pertukaran

- iv. Open account

Akaun terbuka

- v. Consignment

Konsainan

[10 marks]
[10 markah]

SULIT

- (c) Non-tariff barriers are trade barriers that restrict imports.
Explain **FIVE (5)** types of non-tariff barriers.

*Halangan bukan tarif adalah halangan perdagangan yang menyekat import
Jelaskan **LIMA (5)** jenis halangan bukan tarif.*

[11 marks]
[11 markah]

SOALAN TAMAT