

SULIT



**BAHAGIAN PEPERIKSAAN DAN PENILAIAN
JABATAN PENDIDIKAN POLITEKNIK DAN KOLEJ KOMUNITI
KEMENTERIAN PENGAJIAN TINGGI**

JABATAN PERDAGANGAN

**PEPERIKSAAN AKHIR
SESI II : 2021/2022**

DPM40063: INTRODUCTION TO RETAILING

**TARIKH : 08 JULAI 2022
MASA : 8.30 AM – 10.30 AM (2 JAM)**

Kertas ini mengandungi **EMPAT (4)** halaman bercetak.

Struktur (4 soalan)

Dokumen sokongan yang disertakan : Tiada

JANGAN BUKA KERTAS SOALANINI SEHINGGA DIARAHKAN

(CLO yang tertera hanya sebagai rujukan)

SULIT

INSTRUCTION:

This section consists of **FOUR (4)** structured questions. Answer **ALL** questions.

ARAHAN:

Bahagian ini mengandungi **EMPAT (4)** soalan berstruktur. Jawab **SEMUA** soalan.

QUESTION 1**SOALAN 1**CLO1
C1

- (a) Retailing is the set of business activities that adds value to the products and services sold to consumers for their personal or family use. Describe **FOUR (4)** theories used to explain the evolution of retailing

*Peruncitan adalah aktiviti perniagaan yang memberi nilai tambah kepada produk dan perkhidmatan yang dijual kepada pengguna untuk kegunaan peribadi atau keluarga mereka. Huraikan **EMPAT (4)** teori yang digunakan untuk menjelaskan evolusi peruncitan*

[10 marks]

[10 markah]

CLO1
C2

- (b) Discuss **FIVE (5)** contributions of technology in retailing.

*Bincangkan **LIMA (5)** sumbangan teknologi dalam peruncitan.*

[15 marks]

[15 markah]

QUESTION 2**SOALAN 2**CLO1
C2

- (a) Store based retailing consist of food retailers and general merchandise retailer.

Explain **FIVE (5)** types of food retailers.

*Peruncitan berasaskan kedai terdiri daripada peruncit makanan dan peruncit barang am. Terangkan **LIMA (5)** jenis peruncit makanan.*

[10 marks]

[10 markah]

CLO1
C3

- (b) Exhibit **FIVE (5)** retail site evaluation that conducted by retailer in choosing the strategic location.

*Tunjukkan **LIMA (5)** penilaian tapak runcit yang dilakukan oleh peruncit dalam memilih lokasi yang strategik.*

[15 marks]

[15 markah]

QUESTION 3**SOALAN 3**CLO1
C2

- (a) Elaborate **FOUR (4)** types of merchandises.

*Huraikan **EMPAT (4)** jenis barang dagangan.*

[10 marks]

[10 markah]

CLO1
C3

- (b) Customer Relationship Management (CRM) is an interactive process that turns customer data into customer loyalty.

Pengurusan Perhubungan Pelanggan (CRM) adalah proses interaktif yang menukar data pelanggan untuk mendapatkan kesetiaan pelanggan.

- i. Examine **FIVE (5)** information that should contain in the retailer's database.

*Kaji **LIMA (5)** maklumat yang harus ada dalam pangkalan data peruncit.*

[10 marks]

[10 markah]

- ii. Figure out **FIVE (5)** importance of customer service.

*Fikirkan **LIMA (5)** kepentingan perkhidmatan pelanggan.*

[5 marks]

[5 markah]

QUESTION 4**SOALAN 4**CLO1
C1

- (a) Goods and services must be priced in a way that both achieves profitability for the retailer and satisfies customers. Identify **FIVE (5)** pricing strategy that can be implemented by retailer.

Barang dan perkhidmatan mesti dinilai dengan cara yang kedua-duanya mencapai keuntungan bagi peruncit dan memuaskan hati pelanggan.

*Kenalpasti **LIMA (5)** strategi harga yang boleh dilaksanakan oleh peruncit.*

[5 marks]

[5 markah]

CLO1
C2

- (b) Discuss e-wallet payment method by giving relevant example.

Bincangkan kaedah pembayaran ‘e-wallet’ dengan memberikan contoh yang berkaitan.

[5 marks]

[5 markah]

CLO1
C3

- (c) Store layout is the design of a store's floor space and the placement of items within that store. Examine **THREE (3)** types of store layout.

*Susunatur kedai adalah rekabentuk ruang lantai kedai dan penempatan barang di dalam kedai tersebut. Kaji **TIGA (3)** jenis susunatur kedai.*

[15 marks]

[15 markah]

SOALAN TAMAT