

**SULIT**



**BAHAGIAN PEPERIKSAAN DAN PENILAIAN  
JABATAN PENDIDIKAN POLITEKNIK DAN KOLEJ KOMUNITI  
KEMENTERIAN PENGAJIAN TINGGI**

**JABATAN PERDAGANGAN**

**PEPERIKSAAN AKHIR  
SESI I : 2022 / 2023**

**DPM50123: SERVICES MARKETING**

**TARIKH : 22 DISEMBER 2022  
MASA : 2.30 PTG – 4.30 PTG (2 JAM)**

---

Kertas ini mengandungi **LIMA (5)** halaman bercetak.

Struktur (4 soalan)

Dokumen sokongan yang disertakan : Tiada

---

**JANGAN BUKA KERTAS SOALANINI SEHINGGA DIARAHKAN**  
**(CLO yang tertera hanya sebagai rujukan)**

**SULIT**

**INSTRUCTION:**

This section consists of **FOUR (4)** structured questions. Answers **ALL** questions.

**ARAHAN:**

*Bahagian ini mengandungi **EMPAT (4)** soalan berstruktur. Jawab **SEMUA** soalan.*

**QUESTION 1**  
**SOALAN 1**

CLO1  
C1

- (a) Describe **TWO (2)** factors stimulating the transformation of the service markets with suitable examples in terms of;
- (i) Business trends
  - (ii) Advance in IT

*Terangkan **DUA (2)** faktor yang merangsang transformasi pasaran perkhidmatan dengan contoh yang sesuai dari segi;*

- (i) *Trend Perniagaan*
- (ii) *Kemajuan dalam IT*

[10 marks]

[10 markah]

CLO1  
C3

- (b) Sumur Sutera Spa offers the beauty and health care services. They realize that the supplementary services offered and branding strategies still need improvement.

*Spa Sumur Sutera menawarkan perkhidmatan penjagaan kesihatan dan kecantikan. Mereka sedar bahawa perkhidmatan sampingan yang ditawarkan dan strategi penjenamaan memerlukan penambahaikan.*

- i. Prepare any **THREE (3)** supplementary services that can be enhanced in their services.

*Sediakan mana-mana **TIGA (3)** perkhidmatan sampingan yang ditawarkan yang masih memerlukan penambahbaikan.*

[9 marks]

[9 markah]

- ii. There are three types of branding strategies that are often used by most companies. Apply **THREE (3)** characteristics of each strategy along with beauty and health care services.

*Terdapat tiga jenis strategi penjenamaan yang selalu digunakan oleh kebanyakan syarikat. Aplikasikan **TIGA (3)** ciri-ciri bagi setiap strategi bersetujuan dengan perkhidmatan penjagaan kesihatan dan kecantikan.*

[6 marks]

[6 markah]

## QUESTION 2

### SOALAN 2

CLO1  
C1

- (a) Describe **THREE (3)** three-stage model of service consumption.

*Terangkan **TIGA (3)** model tiga-peringkat penggunaan perkhidmatan*

[10 marks]

[10 markah]

CLO1  
C2

- (b) Customer involvement in service encounters is divided into three levels. Explain **THREE (3)** levels of customer contact with suitable example.

*Penglibatan pelanggan dalam pertemuan perkhidmatan dibahagikan kepada tiga peringkat. Jelaskan **TIGA (3)** peringkat hubungan pelanggan beserta contoh yang sesuai.*

[15 marks]

[15 markah]

**QUESTION 3*****SOALAN 3***

CLO1

C2

- (a) Explain **THREE (3)** flows of distribution in services context.

*Jelaskan **TIGA (3)** aliran agihan dalam konteks perkhidmatan.*

[10 marks]

[10 markah]

CLO1

C3

- (b) You have just been appointed as a marketing executive at a fitness center. You are asked by the manager to present a pricing strategy for the services offered by the company. Propose **THREE (3)** pricing strategies that can be used by the company.

*Anda dilantik sebagai eksekutif pemasaran di sebuah pusat kecergasan. Anda diminta oleh pengurus untuk membentangkan strategi perletakan harga bagi perkhidmatan yang ditawarkan oleh syarikat. Cadangkan **TIGA (3)** strategi penetapan harga yang boleh digunakan oleh syarikat.*

[15 marks]

[15 markah]

**QUESTION 4****SOALAN 4**

CLO1

C1

- (a) Describe
- FOUR (4)**
- categorize of service processes.

*Terangkan **EMPAT (4)** kategori proses perkhidmatan.*

[10 marks]

[10 markah]

CLO1

C2

- (b) Explain
- TWO (2)**
- non-monetary cost with suitable example.

*Jelaskan **DUA (2)** kos bukan kewangan dengan contoh bersesuaian.*

[5 marks]

[5 markah]

CLO1

C3

- (c) There are service quality dimensions that customers always use in measuring the service quality. Apply
- FIVE (5)**
- of these services quality dimensions.

*Terdapat dimensi kualiti perkhidmatan yang ditakrifkan mengikut pandangan pelanggan untuk menilai kualiti. Aplikasikan **LIMA (5)** dimensi kualiti perkhidmatan tersebut.*

[10 marks]

[10 markah]

**SOALAN TAMAT**